



AUTOMATISERINGSPLAN · KENMERK P78L · 2 OKTOBER 2026

Offertes maken en werkbonnen verwerken zonder overtypen

Voor: Proefbedrijf Installatie. Een installatiebedrijf dat niet bestaat, met getallen die we zelf in de scan hebben ingevuld. Zo ziet een plan van 395 euro eruit.

6 stappen

waarvan 2 bij jou: nakijken en
zelf versturen

~55 uur

per maand minder handwerk,
op basis van de ingevulde scan

€ 1.950

vaste prijs voor de bouw,
€ 1.555 als je dit plan al had

Waarom dit voorbeeld bestaat. ModernizeNow is nieuw en heeft nog geen klantverhalen. In plaats van iets te beloven laten we zien wat je krijgt. Ons systeem maakt elke ochtend een volledig plan voor dit proefbedrijf, als controle dat alles werkt. Dit is dat plan van 2 oktober 2026, nagekeken zoals elk plan voordat het naar een klant gaat.



Wat we voor je bouwen

Een offerteaanvraag die per mail binnenkomt, zet de automatisering in je eigen Word-sjabloon, met de prijzen uit je Excel-prijslijst erin. Werkbonnen die monteurs mailen, komen netjes in je Excel-overzicht. Jij kijkt alles na en verstuurt zelf. Er gaat niets naar je klant zonder jou.

Hoe het gaat werken

OFFERTES MAKEN

- 1 Aanvraag komt binnen**
De automatisering leest de mail met de offerteaanvraag en haalt eruit wat de klant vraagt.
- 2 Word-sjabloon invullen**
De gegevens uit de aanvraag en de prijzen uit je Excel-lijst komen in je eigen offertesjabloon.
- 3 Jij kijkt na en verstuurt**
De offerte staat klaar. Je controleert hem, past aan wat nodig is en stuurt hem zelf naar de klant.

● doet de automatisering ● doe jij

WERKBONNEN VERWERKEN

- 4 Werkbon komt binnen**
De automatisering leest de mail van de monteur en haalt klantgegevens en het uitgevoerde werk eruit.
- 5 Excel bijwerken**
Elke werkbon komt in de juiste kolommen van je Excel-overzicht, klaar om te bekijken.
- 6 Jij controleert**
Je bekijkt de nieuwe regels, corrigeert waar nodig en stuurt het door naar de klant of de administratie.

Wat het je nu kost en wat er straks overblijft

Dit zijn de getallen uit de scan. Voor nakijken en versturen rekenen we per stuk een derde van de huidige tijd, met een maximum van 5 minuten. Dat is bewust ruim genomen.

PROCES	HOE VAAK	NU PER MAAND	STRAKS PER MAAND
Offertes maken	15 per week, 40 min per stuk	43 uur	ca. 5,4 uur
Werkbonnen verwerken	60 per week, 6 min per stuk	26 uur	ca. 8,6 uur
Totaal		69 uur	ca. 14 uur

~55 uur

per maand minder handwerk

~€ 2.200

per maand, bij een intern
uurtarief van 40 euro (vul je
eigen tarief in)

~1 maand

om de bouw van 1.950 euro
terug te verdienen



Wat we van je nodig hebben

- Toegang tot de mailbox waar offerteaanvragen en werkbonnen binnenkomen
- Je Excel-prijslijst
- Je Word-sjabloon voor offertes, en je akkoord op hoe het ingevuld wordt

Wat dit niet doet

- Offertes zelf naar de klant sturen: dat doe jij altijd
 - Facturen maken op basis van werkbonnen
 - Koppelen met je boekhoudpakket
 - Rapportages over de werkbonnen maken
- Dit staat er niet om te beperken, maar zodat je vooraf weet waar de grens ligt.

Wat er mis kan gaan, en wat we eraan doen

De aanvraag is niet volledig te lezen

Je krijgt een melding met de velden die je zelf nog moet invullen, met de originele mail erbij.

Een werkbon zit in een bijlage die de automatisering niet kan lezen

Je krijgt een bericht dat de bijlage niet verwerkt is. Je opent hem zelf; de rest loopt gewoon door.

In de mail van de monteur ontbreken gegevens

Je krijgt een melding met de velden die ontbreken, zodat je ze bij de monteur kunt navragen voordat de werkbon verwerkt wordt.

Wat het kost

Bouwen	€ 1.950 vaste prijs, excl. btw
--------	--------------------------------

Al een plan gekocht	€ 395 gaat eraf: € 1.555
---------------------	--------------------------

Doorlooptijd	twee tot vier weken
--------------	---------------------

Daarna, optioneel	€ 395 per maand voor beheer, maandelijks opzegbaar
-------------------	--

Hoe het verder gaat

- 1 Je leest het plan en bepaalt zelf of je verder wilt.
- 2 Wil je het eerst doornemen? Dan plannen we een half uur. Dat hoeft niet.
- 3 Je krijgt een opdrachtbevestiging met precies deze omschrijving erin.

Wil je zo'n plan voor je eigen bedrijf?

Begin met de gratis scan. Je beschrijft wat je nu met de hand doet en krijgt binnen 2 minuten een rapport met kansen. Geen verkoopgesprek.

modernizenow.nl/scan

Verantwoording. Dit plan is op 2 oktober 2026 gemaakt door het taalmodel op onze eigen server in de EU (Wenen), voor een bedrijf dat niet bestaat. Zoals bij elk plan heeft een mens het nagekeken: we hebben spelfouten verbeterd, de doorlooptijd gelijkgetrokken met onze site, en een grens en een risico herschreven die elkaar tegenspraken. De inhoud van de stappen, de getallen en de berekening zijn ongewijzigd.